

Sales Manager | Vertriebler (m/w/d) - Innovative Luftreinigungssysteme

Willkommen bei IVOC-X Clean Air

Du möchtest Deine Ideen in nachhaltige Lösungen verwandeln und bei einem Award-Gewinner arbeiten? Gemeinsam mit uns gestaltest du Zukunft, nämlich die Luftqualität für Mensch und Umwelt aktiv zu verbessern. Wenn Du Teil unserer Vision sein möchtest, dann komme jetzt in unser Team! Wir freuen uns auf Deine Bewerbung.



Deine Aufgaben

- **Fokus:** Betreuung und Auftragsweiterung von Bestandskunden sowie Gewinnung von Neukunden.
- **Verantwortung übernehmen:** Du baust Dir ein nachhaltiges Vertriebsnetzwerk auf, pflegst das Beziehungsmanagement und berichtest die wesentlichen KPIs an die Geschäftsleitung.
- **Freundlichkeit:** Du bestichst durch deine freundliche Art bei Kunden und Lieferanten.
- **Zuverlässig umsetzen:** Du führst selbstständig die Marktanalyse von Kundenpotentialen sowie die Beobachtung des Wettbewerbs durch und pflegst Kundendaten in unserem CRM-System.
- **Kosten im Blick:** Du erstellst Kalkulationen sowie Präsentation von Angebotskonzepten und führst Vertragsverhandlungen eigenverantwortlich durch.

Dein Profil

- **Ausbildung:** abgeschlossenes betriebswirtschaftliches oder technisches Studium bzw. vergleichbare Berufsausbildung oder gleichwertig, erste Berufserfahrung im Bereich Vertrieb wünschenswert
- **Erfahrungen und Knowhow:** sicherer und professioneller Umgang mit MS-Office-Anwendungen
- **Begeisterung:** ausgeprägtes Gespür für Kundenwünsche und liebst es mit anderen Menschen zu kommunizieren
- **Persönlichkeit:** vertriebsorientiert, engagiert und teamfähig
- **Arbeitsweise:** selbstständig, strukturiert sowie lösungsorientiert
- **Englischkenntnisse:** wünschenswert

Unsere Vorteile für Dich

- **Gehalt:** Wir garantieren eine attraktive Vergütung aus Festgehalt und erfolgsbasiertem Bestandteil.
- **Aufstiegsmöglichkeiten:** Unser Unternehmen ist konstant am Wachsen. Diese anhaltende Expansion, bietet dir Chancen auf attraktive Karrieremöglichkeiten.
- **Weiterbildung:** Wird bei uns großgeschrieben und wir investieren in Deine berufliche Zukunft.
- **Flexibles und mobiles Arbeiten:** Wir bieten Dir ein flexibles Arbeitszeitmodell.
- **Freiraum für Kreativität:** Wir ermöglichen Dir Freiräume für kreatives Arbeiten.
- **Mitarbeiter rabatte:** Profitiere von den Vorteilen unserer Gutschein-Card oder einem Job-Ticket.
- **Sportaktivitäten:** Das Gründerteam organisiert regelmäßig gemeinsame Aktivitäten.

Wir können mit Dir ab Januar 2022 starten.

Hast Du noch Fragen?

Dann melde dich bei Dennis Sippach per Telefon oder E-Mail.

Dennis Sippach
+49 (176) 72 84 78 07
dennis.sippach@ivoc-x.com

IVOC-X GmbH
Hans-Knöll-Str. 6
07745 Jena
www.ivoc-x.com